



JOB DESCRIPTION

SUPERDRY® CAREERS

Sales Assistant/Brand Associate – Retail Stores

Du hast eine Leidenschaft für modernen Kleidungsstil und liebst es dich mit Menschen darüber zu unterhalten? Als unser Sales Assistant/Brand Associate bei Superdry dreht sich alles um Deinen eigenen Stil. Präsentiere diesen und überzeuge Deine Kunden. Wir möchten, dass Du und Deine Individualität unseren Kunden, ein fantastisches Markenerlebnis bietest.

Deine Aufgaben

- du bist ein Markenbotschafter, indem Du unser Werte und unseren Stil modellierst.
- du lebst unsere Werte und stellst Deinen Kunden in den Mittelpunkt Deines Handelns.
- Biete einen hervorragenden Service und tue das Richtige für Deinen Kunden.
- Du zeigst Dich jeden Tag stilvoll und repräsentierst die Marke Superdry mit Deinem persönlichen Style.
- Präsentiere unsere Marke, indem Du ansprechende Inhalte über uns und unsere Produkte verwendest.
- Du verstehst wichtige KPIs und arbeitest daran, diese persönlich und als Teil Deines Teams, positiv zu beeinflussen.
- Du setzt Dir klare Ziele und Erfolgsmaßstäbe und übernimmst die Verantwortung für diese.
- Werde ein Experte für unseren Superdrystil und lasse diesen bei Deinen Kunden lebendig werden.
- Steigere Deine eigene Entwicklung mit unseren Tools und der Unterstützung Deines Führungsteams.
- Du hast eine "Do the Right Thing" -Mentalität.
- Du baust gute Beziehungen zu Deinem Team und Deinen Vorgesetzten auf.
- Werde Teil eines lebendigen Arbeitsumfelds, in dem Du Dich individuell voll einbringen kannst.
- Du achtest auf die Einhaltung der gesetzlichen Bestimmungen und setzt diese konsequent um.
- Du sorgst dafür, dass Dein Store reibungslos läuft und super aussieht.
- Du erkennst Möglichkeiten, um Dinge zu verbessern und besprichst diese mit Deinem Store Leader.
- Du bringst Deine angefangene Aufgaben zu Ende, da du nicht jemand bist der "nur die Kästchen ankreuzt", sondern Dich produktiv und individuell in Deinen Store einbringst.

Du bist jemand der

- Herausforderungen als Chancen sieht.
- es liebt, Deine Leidenschaft mit anderen Menschen zu teilen.
- sich freut mit allen zu sprechen und intensive Kundengespräche führt.
- gerne lernt und bereit ist, durch Erfahrungen und Herausforderungen Fähigkeiten aufzubauen.
- gerne mit Menschen und in einem Team arbeitet.
- sich organisiert und seine Zeit gezielt und effektiv nutzt.
- positiv nach außen tritt.
- kreativ denkt und in jeder Situation immer nach der bestmöglichen Lösung sucht.
- Veränderungen als aufregend ansieht und ein schnelles und lebendiges Umfeld liebt.
- Leidenschaft für Stil und Produktbesessenheit hat.
- authentisch ist.